

## Ahora Soluciones busca distribuidores en exclusiva

- *La nueva red de partners se apoyará en el nuevo modelo de entrega de la plataforma bajo Licencia FREEWARE, sin coste de licencias.*
- *La compañía se internacionalizará bajo la misma estrategia*

Madrid, 25 de Septiembre de 2008 – Ahora Soluciones, empresa española especializada en el desarrollo de soluciones en el ámbito de la gestión, organización, control y marketing, creará una red de distribuidores en exclusiva con una estrategia especialmente diseñada para aprovechar la disponibilidad de su plataforma ERP-CRM bajo Licencia FREEWARE.

**Ahora Soluciones** inicia así una estrategia de canal, bajo un novedoso modelo de distribución que sigue los patrones del modelo de franquicia y cuyo objetivo es crear una red de partners de valor sostenible, comprometidos con el servicio. Este canal se establecerá con un distribuidor en exclusiva por provincia, al que se le entregarán unas condiciones muy especiales para la venta del software bajo todas sus plataformas comerciales, incluida la Licencia FREEWARE, lo que permitirá al Partner centrarse en la explotación de los servicios de valor añadido asociados a cada proyecto. A cambio de éstos y otros muchos beneficios, Ahora Soluciones percibirá una cuota mensual.

Este nuevo modelo de adquisición bajo Licencia FREEWARE responde al compromiso de la compañía por adaptarse a las necesidades de cada empresa, independientemente de cual sea su ámbito de actuación, su estructura y su organización.

En este sentido **Ignacio Herrero, Director General de Ahora Soluciones**, explica que la Licencia FREEWARE *“ofrece una oportunidad única a los partners, ya que tienen en su mano una Solución ERP-CRM realmente profesional para centrarse en la venta de servicios*

*de valor. La plataforma tecnológica de AHORA es “la excusa” para vender “sus horas y su conocimiento”. Ahora Soluciones es una plataforma realmente avanzada, tanto desde el punto de vista tecnológico como funcional, con el respaldo de una compañía con más de 15 años de experiencia en el sector, avalada por más de 500 clientes (desde microempresas hasta grandes empresas multinacionales con más de 200 usuarios simultáneos) y con una estrategia bien definida de especialización por sectores, que le aporta una gran competitividad.”*

Este nuevo modelo de licencia ofrece una amplia ventaja frente a sus competidores. *“Al eliminar la barrera del coste de adquisición de licencias, el cliente puede obtener un ahorro de más de un 40% frente a otros ERPs y centrarse en los servicios que necesite. La licencia FREEWARE da acceso a todas las funcionalidades y componentes y en todas sus plataformas tecnológicas: Ahora On Time, Ahora Enterprise y Ahora NET”.*

De este modo, AHORA Soluciones ERP-CRM, se comercializará a partir de ahora bajo tres modelos de licencia:

- Licencia Nominal: dirigida a la microPYME y PYME, con licencia por usuario.
- Licencia Anónima: para la Mediana y Gran Empresa, sin límite de acceso de usuario y con acceso a todos los componentes
- Licencia FREEWARE, sin coste de licencias, volcada a una estrategia de servicio.

También está disponible una Licencia SaaS (o ASP), con un coste mensual por usuario concurrente pero, por el momento, sólo para ciertos componentes funcionales y “verticalizaciones” muy concretas.

## **Estrategia Internacional**

La salida al mercado de Ahora Soluciones bajo Licencia FREEWARE y la puesta en marcha de la nueva estrategia de canal, coincide en el tiempo con su plan de internacionalización de la compañía cuyo fin es crear una estructura multinacional para dar servicios a las grandes empresas que dispongan de delegaciones en diversos países y que busquen un proveedor de servicios de software para operar internacionalmente. Recientemente AHORA Soluciones

ha implantado su Solución en Hungría y ha firmado dos nuevos proyectos en Rumanía y Portugal.

Internacionalmente, Ahora Soluciones ofrecerá también el modelo de comercialización bajo licencia FREEWARE.

### **Información Corporativa**

**Grupo Ahora Soluciones aporta** soluciones innovadoras en el ámbito de la **gestión, organización, control y marketing**, mediante productos, servicios y personal especializados, dedicados y comprometidos con cada uno de los sectores a los que dirige su actividad. **Ahora Soluciones ERP-CRM** es una **Plataforma Tecnológica y de Negocio** que se ofrece bajo Licencia Nominal, Licencia Anónima, y **Licencia FREEWARE**. Ahora Soluciones, se está convirtiendo en una de las compañías líderes en el mercado de software de gestión para el sector de **Maquinaria y medios auxiliares para construcción y obras públicas, Instalación y mantenimiento de bienes de equipo e infraestructuras, Fabricación, Servicios generales, Asesorías y gabinetes jurídicos, y Sector inmobiliario.**

### **Información de Contacto**

#### **Agencia de Comunicación Art Marketing**

Sara Valdezate (tlf: 650 966 089) [svaldezate@artmarketing.es](mailto:svaldezate@artmarketing.es)

Alicia Medina [amedina@artmarketing.es](mailto:amedina@artmarketing.es)

Tlf: 91 715 43 37

#### **Grupo Ahora**

TLF: 902 501 514

[informacion@ahora.es](mailto:informacion@ahora.es)