

ahOra FREEWARE
ERP | CRM | SGA | BPM

Nuestra Red de Distribución



**Un modelo colaborativo
que marca la diferencia**

AHORA y el modelo Freeware

El grupo AHORA nace en 1992 como una compañía de consultoría TIC y desarrollo de software a medida. En el año 2000 lanzamos **AHORA Soluciones ERP | CRM | BPM** como software estándar de gestión empresarial avanzado. Unos años más tarde, en 2006 desarrollamos **Flexygo**, una herramienta para la generación de aplicaciones y proyectos ad-hoc en tecnología .NET y arquitectura multicapa.

Ya en 2008, nos convertimos en los primeros en optar por un modelo radicalmente diferente: el **Modelo Freeware**. Esta estrategia se apoya en tres pilares: comercializar nuestros productos con cero coste de licencias de usuario, ofrecer un marco de protección y buenas prácticas para nuestros clientes y trabajar en una estrecha relación y compromiso total con el Canal de Distribución.

Dos años después, desarrollamos nuestro **Sistema de Gestión de Almacenes avanzado (SGA)**, un aspecto clave de nuestro sistema de información. Durante los últimos años, nos hemos embarcado en un proceso de **internacionalización de nuestros productos**, y en 2015 lanzamos **AHORA Express**, nuestro software de gestión para la micropyme.

Durante el 2016 crecimos en ventas y nuestra Red de Distribución a nivel nacional se ha duplicado, constatando que este modelo no sólo ha calado en nuestros clientes, sino también

en nuestros distribuidores, nuestros auténticos socios, que han hecho de la venta de servicios de valor su principal visión de negocio. A finales de ese mismo año, se inició **el proyecto de I+D Èmbrion certificando nuestra imagen diferenciada como fabricante**, tanto desde el punto de vista el modelo comercial, como desde la propia capacidad tecnológica.

A día de hoy, AHORA Freeware ya cuenta con una **capacidad de servicio compuesta por 81 profesionales en Fábrica y más de 180 a nivel de grupo**. Paralelamente, ya son **más de 600 clientes que han confiado en nuestra estrategia**, que está basada en principios de la economía colaborativa. A través de unas cuotas perfectamente asumibles, todos nuestros Socios Certificados y Agentes Autorizado de Servicios cofinancian los costes de investigación, desarrollo y evolución del software. Ello nos permite mantener la solvencia y sostenibilidad del modelo con productos de vanguardia, y dirigirnos al mercado con una estrategia que ofrece la máxima competitividad y transparencia.

Este modelo ya ha calado en nuestros clientes, pero también en nuestros distribuidores, nuestros auténticos socios, que han hecho de la venta de servicios de valor su principal visión de negocio.

¿Por qué deberías unirte a nuestro Canal?

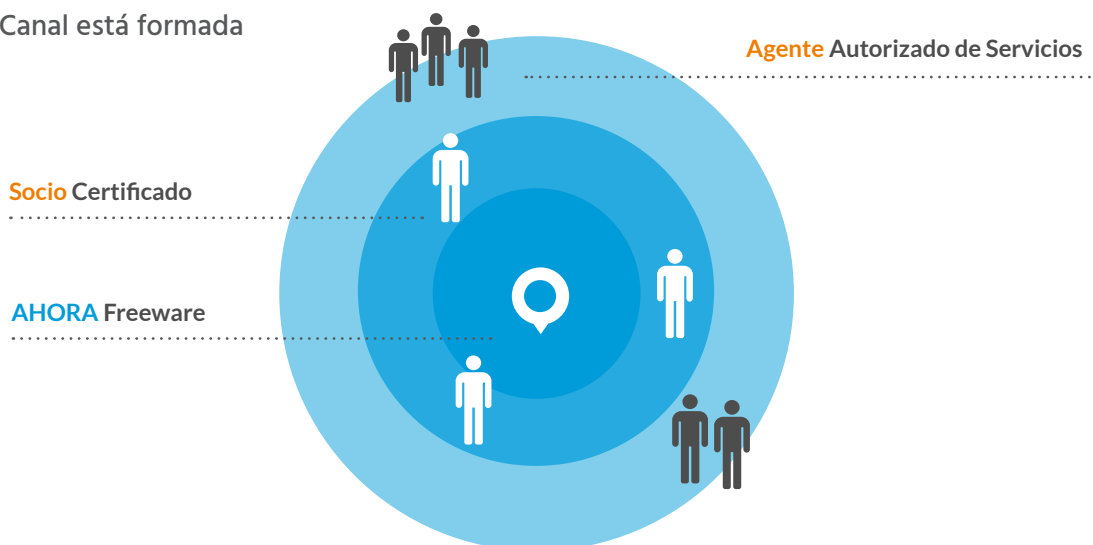
- Software avanzado de gestión empresarial **sin coste de licencias**.
- **Presupuesto cerrado y total garantía de producto**.
- **Un mismo producto bajo un único modelo de datos**.
- **Amplia gama de funcionalidad vertical** adaptable a distintos sectores.
- **Evolución funcional y tecnológica continua**.
- **Personalizaciones no afectadas por el control de versiones**.

“Un modelo que permite aumentar la rentabilidad respecto a cualquier otra propuesta presente.”

Sin el Canal, la estrategia de AHORA Freeware no tiene sentido, por lo que te vamos a proteger, considerar e incluso involucrar en los procesos de evolución de los diferentes productos. **Vas a sentirte reconocido y valorado en todo momento.**

Las figuras

Nuestra Red de Canal está formada por tres figuras:



Socios Certificados

La piedra angular de la estrategia Freeware

Para **implantar nuestros productos y software de gestión**, contamos con una amplia Red de Canal distribuida por todo el territorio nacional. Nuestros Socios Certificados son la base de esta red, pero también de nuestra estrategia Freeware.

Los **Socios Certificados** se dedican a la prestación de **servicios avanzados sobre todas las soluciones de gestión de AHORA**, y pueden contar con su propia red de colaboradores que depende de cada uno ellos; todo ello bajo el marco de buenas prácticas que traslada el modelo Freeware de AHORA. Gracias al proceso de certificación y homologación, trabajar con nuestros Socios Certificados es como hacerlo con nosotros mismos.

Agente Autorizado de Servicios

Figuras clave para un servicio de cercanía

Para trabajar en **estrecha colaboración con los Socios Certificados**, éstos pueden nombrar su propia red limitada de Agentes Autorizados de Servicio, en los que apoyarse en su zona de influencia directa.

Los Agentes Autorizados de Servicio son compañías que **prestan sus servicios a la pequeña empresa**, con unas necesidades a cubrir más sencillas, que quedan perfectamente cubiertas por nuestra línea Express.

Marca Blanca

Son empresas con un **software de gestión propio y especializado que han decidido no seguir evolucionando su producto**. Por ello, recurren a nosotros para incluir la funcionalidad específica de su sistema de información en el ERP de AHORA. Más adelante, entregará su producto bajo su marca, ya sea directamente o con el apoyo de nuestra Red de Distribución.

Por qué te interesa formar parte de nuestra **Red de Distribución**

Un modelo totalmente diferenciado que ofrece la máxima protección para sus integrantes

La estrategia Freeware permite dirigirse al mercado con las ventajas que aporta **un modelo único de Canal y totalmente diferenciado de la competencia**. Se trata de un modelo donde los márgenes no se ven afectados en función del objetivo de ventas, y donde no está permitida la doble concurrencia ni el canibalismo entre los propios integrantes. El **número limitado de Socios Certificados** en España que nunca superará los 68, y no permitimos la doble concurrencia ni el canibalismo.

Los Socios Certificados pueden contar con una Red de Distribución que dependa de ellos; esto les permitirá compartir parte del gasto de su cuota mensual y potenciar una estrategia de volumen que les supondrá ingresos extra, tanto por servicios como por mantenimientos. Además, nuestro modelo de Canal impulsa la participación activa en el "roadmap" de producto.

Apoyo comercial y técnico

AHORA traspasa todas las referencias de clientes a sus Socios Certificados de acuerdo a criterios previamente conocidos.

Asimismo, los profesionales de Fábrica están a disposición del Canal siempre que lo necesiten. Del mismo modo, **consideramos a los integrantes de nuestra Red de Distribución como una extensión de Fábrica** y participan en proyectos, en la definición dispone de recursos por parte de AHORA y reforzando la marca AHORA como un único grupo a nivel nacional.

Aspectos técnicos

AHORA Freeware ofrece **autonomía para desarrollar personalizaciones o verticales, sin verse afectado por el control de versiones**. Entrega total funcionalidad y la más avanzada tecnología (interfaz cliente, Windows, Web y móvil). Los Socios Certificados podrán incorporarse al Comité Técnico de AHORA, en colaboración con los Responsables de Producto. La información y opiniones aportadas por el Canal, se tienen muy en cuenta para la toma de decisiones.

Migración de base instalada

El Freeware ofrece la mejor oportunidad para migrar clientes de base instalada. No conlleva costes de licencias adicionales por sustitución de producto. Además, ofrece argumentos al cliente desde el punto de vista técnico y funcional (gestión documental, flujos de trabajo, CRM, Business Intelligence, movilidad...) y desde el punto de vista económico, ya que traslada los menores costes de mantenimiento y propiedad.

Los productos

El Canal tiene a su alcance tres productos sobre los que desarrollar su actividad; todos ellos, **bajo un único modelo de datos**, lo que aporta el mayor valor al cliente.

Un aspecto clave a tener en cuenta es nuestra **política de desarrollo de especializaciones sectoriales**. Contamos con conocimiento y experiencia en diferentes sectores, como el cerámico, el sector de instaladores, el de alquiladores, la distribución o la gestión de expedientes, entre otros.

AHORA Enterprise ERP | CRM | SGA | BPM

Es un **completo sistema de información**, disponible en entorno Windows, Web y en dispositivos móviles.

Está **enfocado a un amplio segmento de empresas**, desde pequeñas compañías a multinacionales.

Da respuesta a los procesos ligados a la gestión comercial, económica y financiera (**ERP**), a la gestión de clientes (**CRM**) y al control integral de tareas, a los sistemas de gestión documental y control de calidad, al control de la producción (**MRP**) y a la logística avanzada (**SGA**).

Ofrece la **posibilidad de adaptarse a la gestión y control de sus propios procedimientos departamentales, inter-departamentales y entre compañías (BPM)**, portal corporativo, del proveedor y del cliente). También cubre otras áreas, tales como la gestión del mantenimiento, el terminal de punto de venta, la gestión de proyectos... Un punto a destacar es el módulo de Business Intelligence **AHORA Qlik**, basado en nuestra licencia OEM de QlikView.

- **Estrategia de Valor**
- **Objetivo:** compañías con más de 5 usuarios (no existe límite superior).

FUENTE DE INGRESOS

- **Servicios:** implantación, formación, evolución continua, mantenimiento...
- **Servicios valor añadido:** BPM, reingeniería de procesos, consultoría, BI...
- **Licencias:** licencia de desarrollo (para empresas con departamento TIC interno).

AHORA Express ERP

AHORA Express ERP es el mismo producto que nuestro software de gestión avanzado, puede escalar fácilmente a toda la funcionalidad. **La puesta en marcha de la solución express es muy rápida y sencilla** gracias a su asistente de configuración. La opción ideal para aquellas **pequeñas empresas que quieran crecer**, cuando así lo requieran, podrán contar con toda potencia de AHORA Enterprise sin migraciones de datos ni coste de licencias.

On premise

- **Estrategia de Volumen/Valor**
- **Objetivo:** micropymes entre 1 y 5 usuarios.

On demand

- **Estrategia de Volumen**
- **Objetivo:** micropymes entre 1 y 5 usuarios.

FUENTE DE INGRESOS

- **Servicios:** implantación, formación, evolución continua, mantenimiento evolutivo, mantenimiento premium, escalado de productos.

FUENTE DE INGRESOS

- **Servicios:** cuota de pago por uso y mantenimiento premium.

Flexygo

Es una **herramienta de ayuda para la generación de aplicaciones** en tecnología .NET y arquitectura multicapa, que puede atacar a cualquier modelo de datos. Está especialmente dirigida al desarrollo de gestores de expedientes, CRM sectoriales y especializados, portal del cliente, del empleado, del proveedor... pero también a cualquier proyecto BPM orientado a la gestión y control de procesos. Su amplia funcionalidad lo hace adecuado para un segmento muy amplio de empresas, así como para la Administración Pública. Es totalmente accesible desde cualquier explorador y desde dispositivos móviles.

- **Estrategia de Valor/ Volumen**
- **Objetivo:** compañías con más de 10 usuarios que requieran proyectos a medida.

FUENTE DE INGRESOS

- **Servicios:** proyectos a medida sobre cualquier modelo de datos. Mantenimiento tecnológico.
- **Productos caja cerrada:** Inmobiliaria, CRM...
- **Licencias:** licencia de desarrollo (para empresas con departamento TIC interno).



La tecnología como recurso
El conocimiento como argumento
La excelencia como objetivo



Pol. Ind. Camí del Mar
Carrer dels Ceramistes, 19
46120 Alboraya (Valencia)
963 021 000 | info@ahora.es
www.ahora.es