



AHORA CRM. La herramienta 360° para tu equipo de ventas

AHORA CRM es la herramienta completa y definitiva para tu equipo de ventas. Es una aplicación creada y diseñada para facilitar y acelerar la venta de los equipos comerciales.

Gestiona tu pipeline de oportunidades y agiliza el trabajo de tu equipo con una visión 360°

AHORA CRM permite controlar toda la gestión comercial de tu empresa y acceder a toda la información de tus clientes y leads de forma fácil y segura. Además, al ser una solución web, puedes acceder desde cualquier dispositivo móvil o tu propio ordenador. **Con AHORA CRM tienes la oficina en tu móvil.**

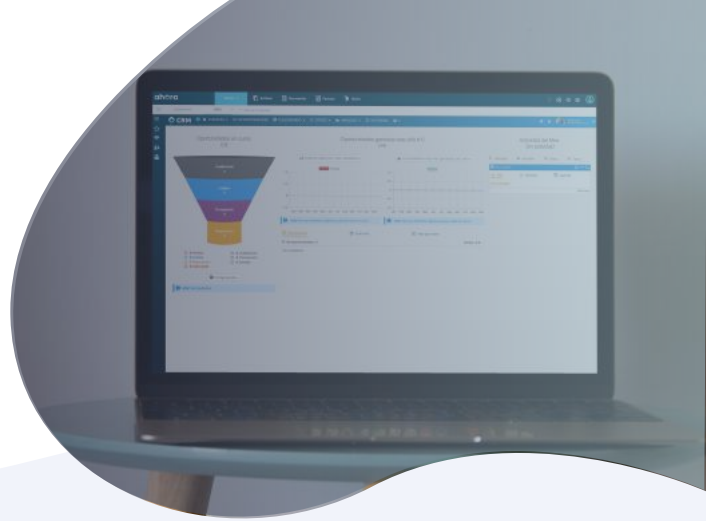
Ofrece información real del estado del lead

Gestiona las oportunidades a medida que progresan en el proceso de ventas. Infórmate sobre cuántas visitas ha realizado tu equipo comercial, observaciones del potencial cliente, fase en la cual se encuentran las oportunidades... Así, con el manejo de datos objetivos en tiempo real, **la precisión de las previsiones de ventas se optimiza** y ofrece una **visión más real del estado de tus oportunidades.**

Ventajas

- **Fácil de usar.** AHORA CRM es intuitivo y cuenta con una interfaz adecuada para cada usuario. AHORA CRM ofrece la mejor experiencia de usuario para tu área comercial.
- **Personalizable.** Filtra y analiza la información configurándola a tu manera. Adapta la seguridad dependiendo del rol del usuario.
- **Accesible mediante conexión a internet.** Olvídate de instalar programas en los puestos de trabajo.
- **Fiable.** Acceso seguro mediante navegador web.
- **Innovador.** Incorpora todas las novedades relativas a los procesos de negocio.
- **Fácil de actualizar.** AHORA CRM vive en constante crecimiento y en desarrollo continuo de nuevas funcionalidades. Actualizaciones sencillas y automáticas.
- **AHORA CRM** está programado con la plataforma low code flexygo. Al ser una plataforma low-code cuenta con una gran capacidad de configuración y personalización bajo las últimas tecnologías web. Si tu negocio cuenta con un departamento IT, podrás configurar por completo la aplicación usando los asistentes de la herramienta con la máxima seguridad y garantía tecnológica y de actualización.
- **Integrado** con AHORA ERP y AHORA TPV. Puedes tener toda la información en una única base de datos.

Disfruta de un dashboard con toda la información visible y bien definida para agilizar el trabajo de tus comerciales. Visualiza las oportunidades de negocio, planifica acciones en el calendario (visitas, llamadas, reuniones...), envía ofertas, mails o presupuestos y analiza los datos de venta comparándolos entre sí. Obtén información real y precisa de tus oportunidades de venta en cada momento.



Beneficios

- **Aumenta la productividad.** Consigue un mayor control de la actividad comercial, tanto a nivel individual como de equipo y mantén la cartera de clientes activa y gestionada en todo momento.
- **Rentabilidad.** Controla cuánto te cuesta tu equipo comercial y cuántas ventas genera. Registra las ventas por comercial, por cliente, por línea de negocio, por producto, etc. y compara con años anteriores.
- **Información en tiempo real.** Accede a la información estés donde estés desde cualquier dispositivo.
- **Análisis de oportunidades.** Analiza el pipeline de oportunidades y realiza el seguimiento de cada oportunidad a medida que avanza a través de todo el proceso de ventas.
- **Eficiencia.** Minimiza las tareas administrativas. Puedes enviar mails y ofertas a los clientes directamente desde AHORA CRM.
- **Centralización de la información.** Evita cientos de documentos diferentes y centraliza la información y la comunicación en una única herramienta de fácil acceso e implantación.
- **Gestión de reservas.** Efectúa una completa gestión de todos los recursos de la empresa disponibles para el área comercial (vehículos, salas, portátiles...)
- **Previsión de ventas.** Obtén una completa previsión de las ventas de todo tu equipo comercial, semana a semana y mes a mes.

Funcionalidades más destacables

Gestión de cuentas

Gestiona tus clientes y contactos con una visión 360° de la información. Da de alta y lleva un seguimiento continuo de tus clientes potenciales.

Gestión de oportunidades

Acelera la gestión de oportunidades de venta de los equipos comerciales. Gestiona tu pipeline de oportunidades y simplifica el trabajo de tu equipo.

Gestión y registro de la planificación comercial

Planifica y verifica la actividad de tus comerciales. Todas las interacciones quedan registradas en una cronología bien ordenada que incluye tareas, llamadas, citas, visitas, correos electrónicos, reuniones y envío de documentos.

Gestión de reservas

Administra y planifica los recursos de tu empresa (vehículos, ordenadores, aulas, salas de reuniones...) para conocer su disponibilidad en todo momento.

Notificaciones

AHORA CRM te notificará si aparecen tareas vencidas, pendientes o a punto de realizar. También te avisará si tienes presupuestos a punto de caducar. AHORA CRM te mantendrá informado en todo momento para que nunca pierdas una oportunidad de venta.

Gestión de presupuestos

Crea y gestiona tus ofertas asociadas a una oportunidad y envíalas directamente a tus clientes para su posterior aprobación con solo un clic.

Gestión de objetivos comerciales individuales y por equipos

Define y controla mes a mes los objetivos de tus comerciales, bien a nivel individual, de equipo o general. Gestiona los objetivos por importe mensual, por nuevas oportunidades por volumen de venta, por línea de negocio, etc.

Análisis de datos

Visualiza de una forma fácil y sencilla la evolución de tus ventas mediante los KPI integrados. Además, observa todos los datos en tiempo real, sin tener que esperar a que tu equipo te presente los informes, estará listo en tu pantalla en cuestión de segundos.

Planificación

Al estar toda la actividad comercial planificada y registrada, es más fácil medir la productividad de las ventas, gestionar las carteras de clientes continuamente y mantener el pipeline de las oportunidades al día y controlado en todo momento.

¿Con ganas de más?

Visita nuestra web y sigue el día a día en RRSS.

www.ahora.es
info@ahora.es