

**La herramienta 360°
para tu equipo de ventas**

¿Quiénes somos?

flexygo ahora

AHORA es un fabricante multidisciplinar especializado en la implantación de sistemas complejos, con experiencia en el mercado desde 1992. Nuestro objetivo es maximizar la aportación de valor en base a ofrecer soluciones completas de amplio alcance y cuidando al máximo la relación con el cliente incidiendo en la protección, transparencia y anticipación de resultados, en un entorno de confianza.

flexygo es una herramienta low-code propia, destinada a la creación de productos y soluciones para los clientes, con unos niveles de productividad de un 70% sobre herramientas de desarrollo tradicionales. Diseñado bajo filosofía DevOps permite hacer entregas por sprints a los clientes, siempre en base a la prioridad de sus necesidades.

En los últimos años **AHORA** ha ido incorporando desarrollos con tecnología **flexygo** a su catálogo de productos. Uno de estos productos es **AHORA CRM**, la herramienta definitiva para tu equipo de ventas, diseñada para facilitar y acelerar la venta de los equipos comerciales.

 **CRM**

Objetivo

Gestionar tu pipeline de oportunidades y agilizar el trabajo de tu equipo con una **visión 360°**.

Controlar la gestión comercial de tu empresa y **acceder a toda la información de clientes y leads** de forma fácil y segura.

Tener una **visión real del estado de las oportunidades** a medida que progresan en el proceso de venta, así como una precisión total de las **previsiones de ventas**.



Sencillo y rápido

Ofrece información en tiempo real del estado del lead y sus oportunidades.

Con **AHORA CRM** tienes la oficina en tu móvil.

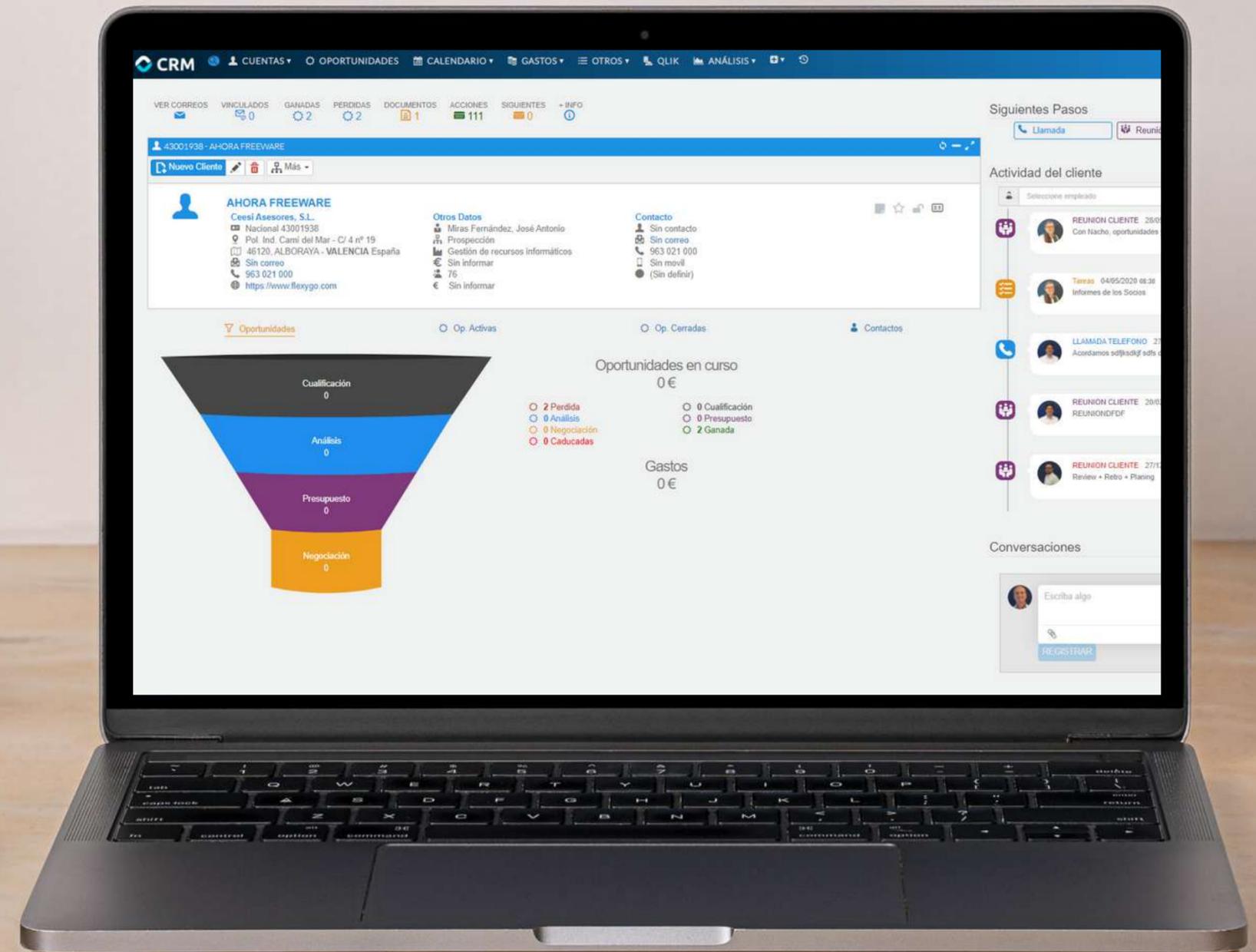
Módulos

Gestión de Cuentas

Gestiona tus clientes y contactos con una visión 360º de la información.

Da de alta y lleva un seguimiento continuo de tus clientes potenciales, registrando y planificando en cada uno de ellos la actividad comercial para que no se te escape nada.

Visualiza en un timeline, de forma sencilla, toda la actividad realizada, así como el estado de cada una de sus oportunidades.

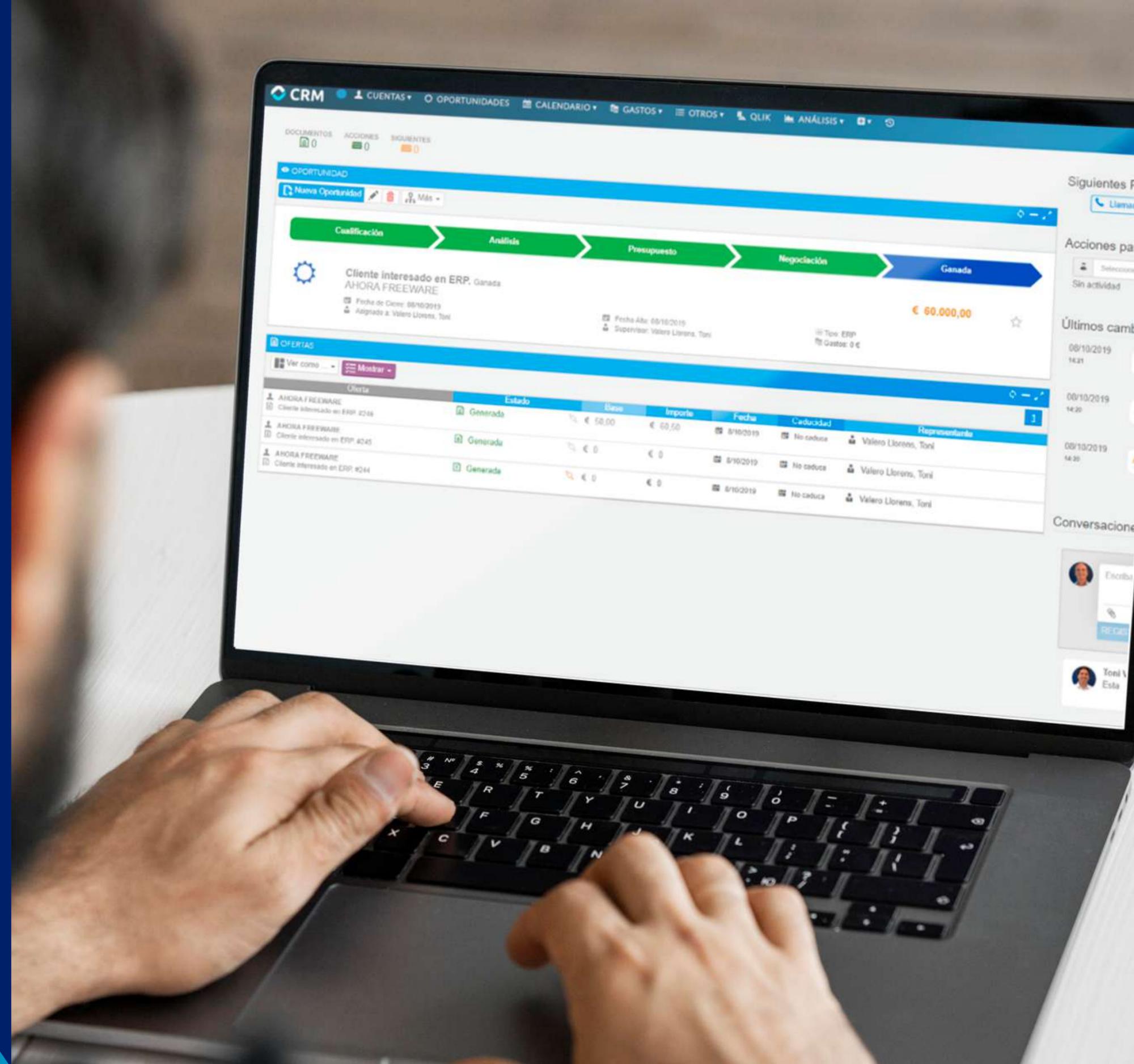


Módulos

Gestión de Oportunidades

Acelera la gestión de oportunidades de venta de los equipos comerciales. Gestiona tu pipeline de oportunidades y simplifica el trabajo de tu equipo.

Analiza el estado de tus oportunidades para obtener una previsión de ventas realista de cada uno de los integrantes del equipo



Módulos

Gestión y registro de la planificación comercial

Planifica y verifica la actividad de tus comerciales. Todas las interacciones quedan registradas en una cronología bien ordenada que incluye tareas, llamadas, citas, visitas, correos electrónicos, reuniones y envío de documentos.

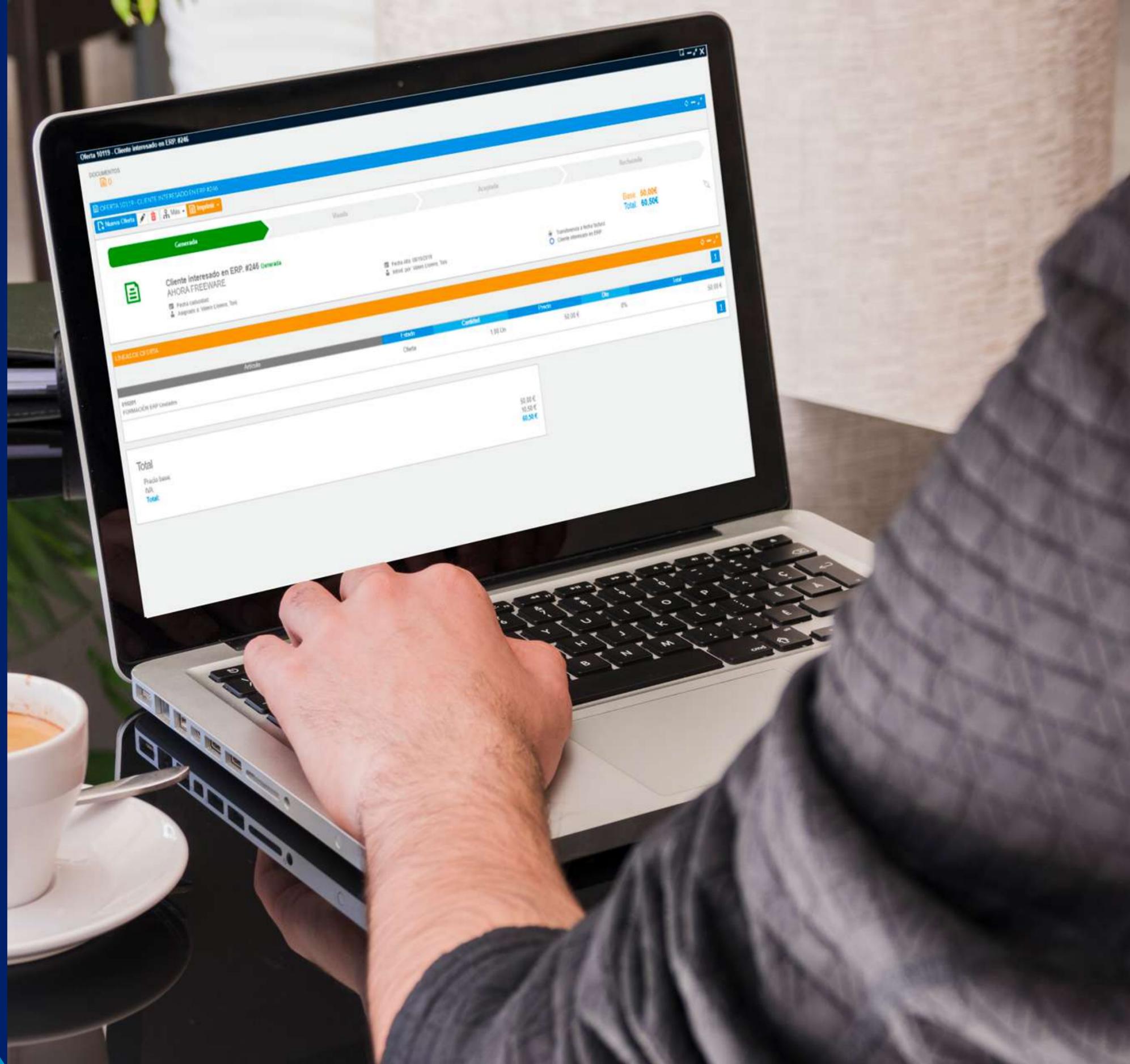
Al estar toda la actividad comercial planificada y registrada, es más fácil medir la productividad de las ventas, gestionar las carteras de clientes continuamente y mantener el pipeline de las oportunidades al día y controlado en todo momento.



Módulos

Gestión de Presupuestos

Crea y gestiona tus ofertas asociadas a una oportunidad y envíalas directamente a tus clientes para su posterior aprobación con solo un clic.

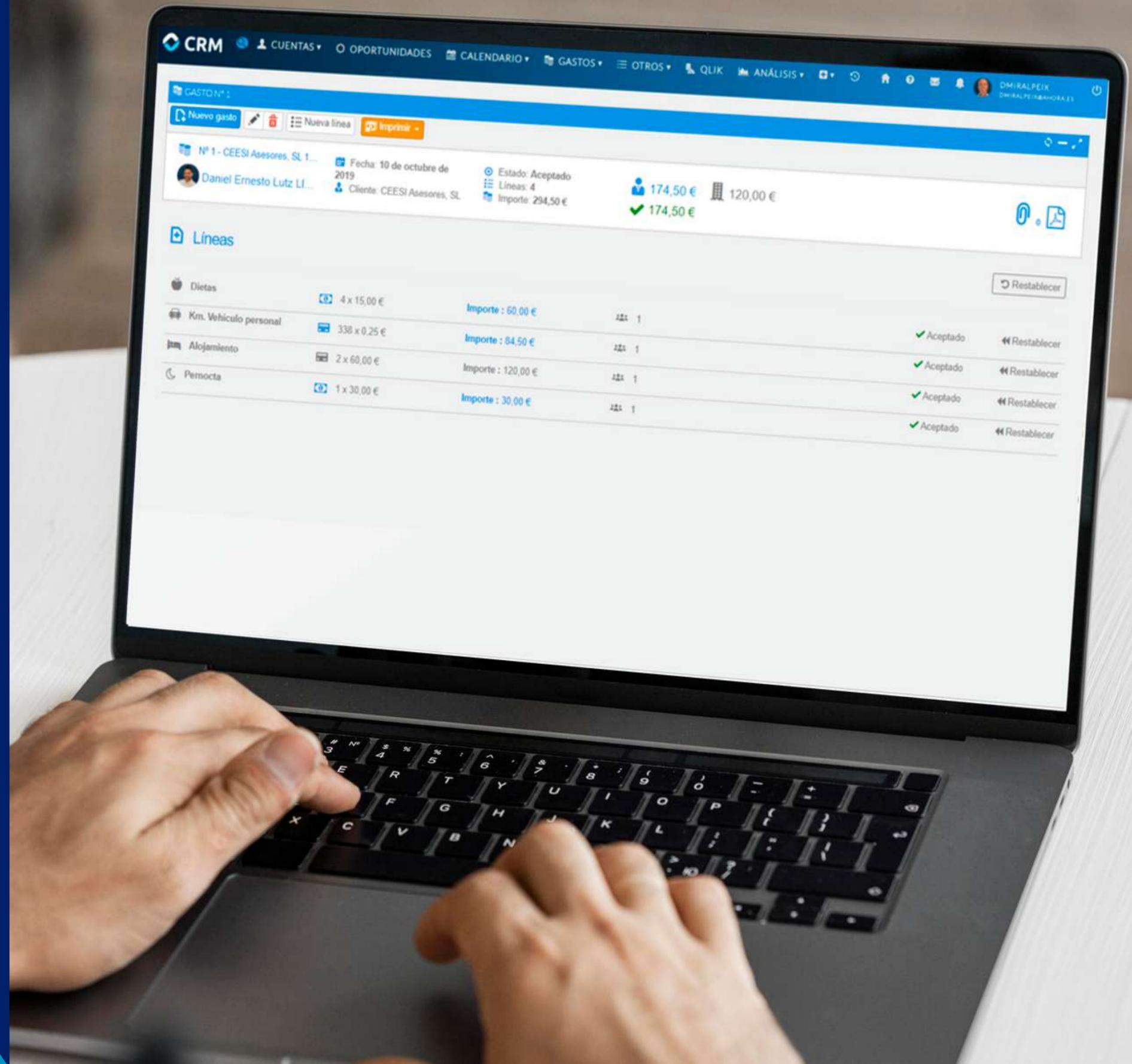


Módulos

Imputación de Gastos

Gestiona fácilmente los partes de gastos generados por técnicos y comerciales para su posterior liquidación y contabilización.

Su integración con **AHORA ERP** facilita la posterior contabilización y liquidación de gastos

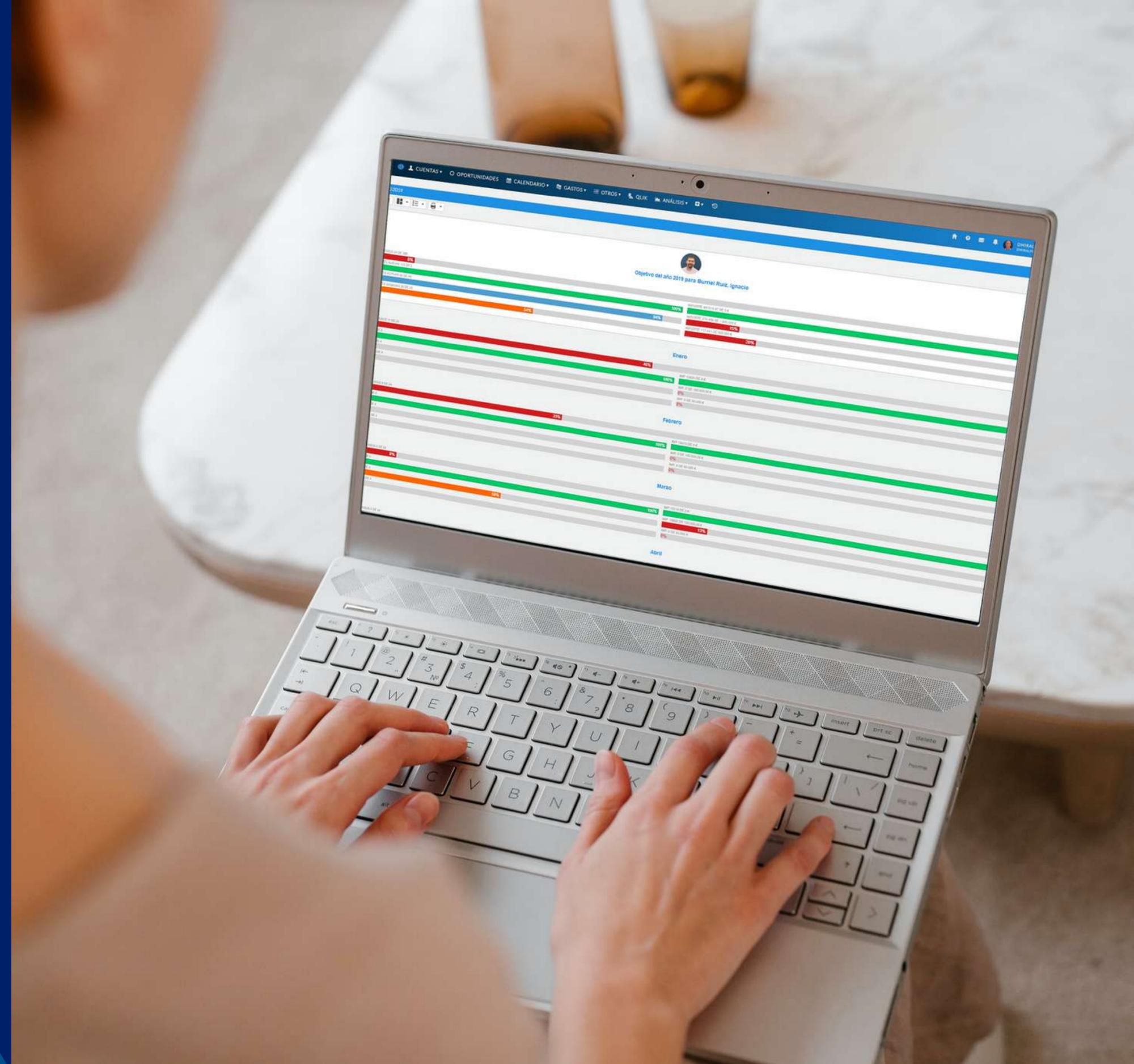


Módulos

Gestión de Objetivos Comerciales

Define y controla, mes a mes, los **objetivos de tus comerciales**. Bien a nivel individual, a nivel de equipo o a nivel general.

Gestiona los objetivos por importe mensual, por nuevas oportunidades, por volumen de venta, por línea de negocio...



Módulos

Gestión de la Cartera de Cobros

Registra la actividad comercial relacionada con tu cartera de cobros y lleva el seguimiento exhaustivo de las reclamaciones realizadas por los distintos actores del proceso.

Anota los cobros realizados para su posterior gestión por administración

Cobro	Tipo	Importe	Clasificación	Vencimiento	Ultima
CEESI Asesores, SL Flexygo SL Nº 8 Fecha: 26/08/2021	Transferencia Recibido/Aceptado	29.953,86 € Sin clasificar Cobrado: 0 €		26/08/2021	Sin actividad
EuropaSol Albir 2001 S.L.	Recibo	36,30 € Sin clasificar		31/08/2021	Sin actividad
				20/01/2017	Sin actividad
				31/08/2021	Sin actividad
				30/01/2020	Sin actividad
				01/03/2020	Sin actividad
				15/02/2021	Sin actividad
				25/09/2021	Sin actividad
				25/10/2021	Sin actividad
				30/07/2021	Sin actividad
				30/09/2021	Sin actividad
				30/08/2021	Sin actividad
				30/09/2018	Sin actividad
Tefralux, S.L. Valencia Nº 1614 Fecha: 01/07/2021	Recibo Remesado	90,75 € Sin clasificar Cobrado: 0 €		30/08/2021	Sin actividad
Tefralux, S.L. Valencia Nº 1863 Fecha: 25/08/2021	Recibo Asignado remesa	3.920,40 € Sin clasificar Cobrado: 0 €		30/09/2021	Sin actividad
Tefralux, S.L. Valencia Nº 1758 Fecha: 01/08/2021	Recibo Asignado remesa	90,75 € Sin clasificar Cobrado: 0 €		30/09/2021	Sin actividad
Carlos Gaspar del Valle Vega	Transferencia	339,41 € Administración		01/01/2021	

Módulos Reserva de recursos compartidos

Permite ejecutar fácilmente las reservas de los recursos físicos compartidos de la empresa, ya sean salas de reuniones, coches, ordenadores, tablets...

Evita duplicidades a la hora de reservar espacios, dispositivos y recursos de empresa.

El registro de usuarios de vehículos, facilita la identificación de los empleados ante una eventual incidencia o sanción.

Fecha	Reserva
lunes 19 de julio de 2021	14:30 - 23:59 • Golf 8242 KMH José Manuel Ferri Alamán
martes 20 de julio de 2021	Todo el día • Golf 8242 KMH José Manuel Ferri Alamán
miércoles 21 de julio de 2021	Todo el día • Golf 8242 KMH José Manuel Ferri Alamán
jueves 22 de julio de 2021	00:01 - 09:30 • Golf 8242 KMH José Manuel Ferri Alamán
viernes 23 de julio de 2021	12:00 - 12:30 • Sala formación Enrique Meseguer Crespo

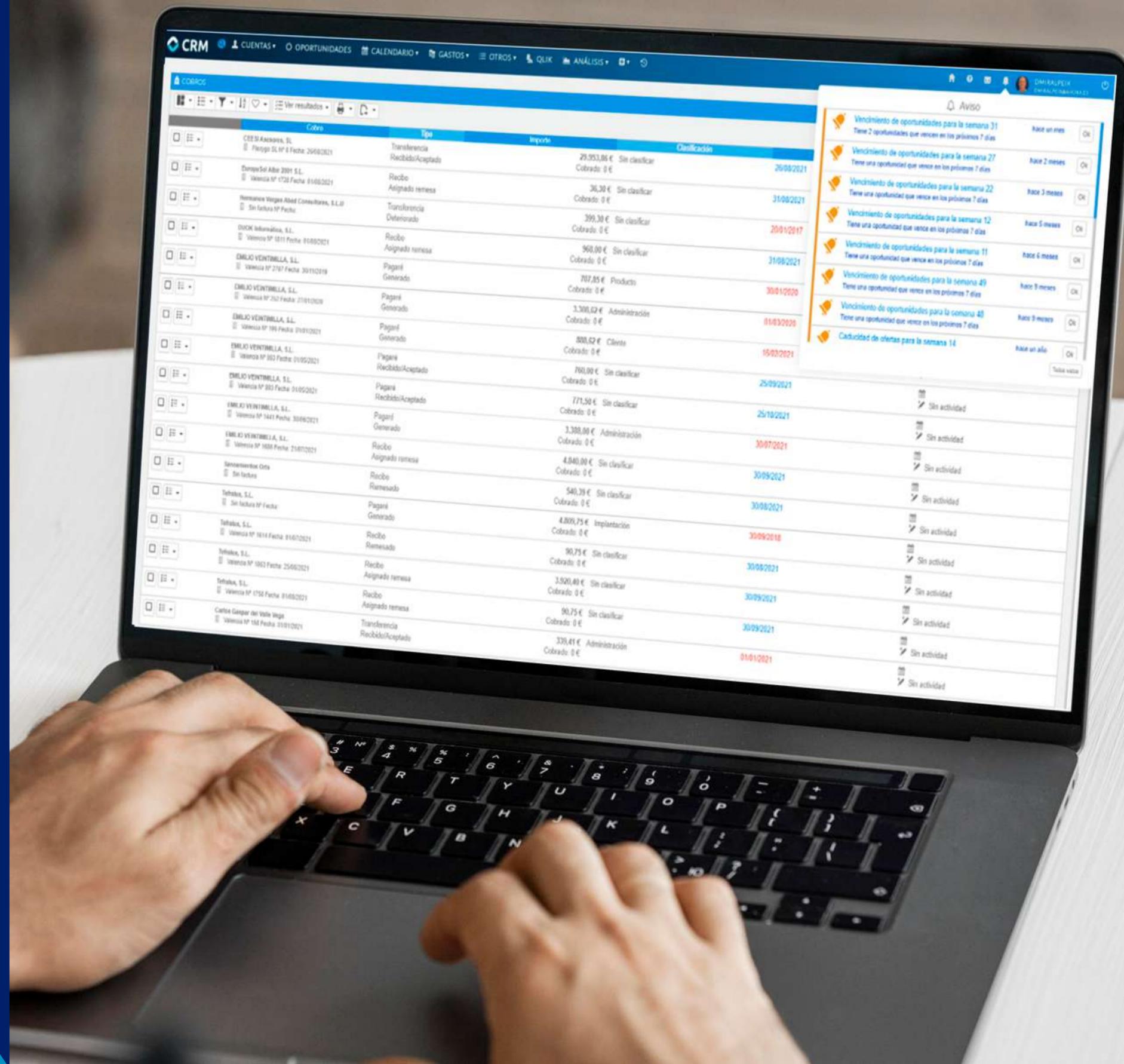
ahora
Tecnología para tu empresa

Módulos

Notificaciones

AHORA CRM te notificará si aparecen tareas vencidas, pendientes o a punto de realizar. También te avisará si tienes presupuestos a punto de caducar.

AHORA CRM te mantendrá informado en todo momento para que nunca pierdas una oportunidad de venta.



Módulos

Análisis de datos

Visualiza de forma sencilla la evolución de tus ventas mediante los KPI integrados. Además, observa todos los datos en tiempo real, sin tener que esperar a que tu equipo te presente los informes. Estará listo en tu pantalla en cuestión de segundos.



Beneficios



Aumento de la productividad y rentabilidad

Consigue un **mayor control de la actividad comercial**, tanto a nivel individual como de equipo y mantén la cartera de clientes activa y gestionada en todo momento.

Controla cuánto te cuesta tu equipo comercial y cuántas ventas genera. Registra las ventas por comercial, por cliente, por línea de negocio, por producto, etc. y compara con años anteriores.

Minimiza las tareas administrativas. Puedes enviar mails y ofertas a los clientes directamente desde AHORA CRM.

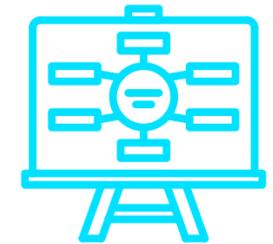


Información en tiempo real y centralizada

Accede a la información estés donde estés **desde cualquier dispositivo**.

Evita cientos de documentos diferentes y **centraliza la información y la comunicación** en una única herramienta de fácil acceso e implantación.

Obtén una completa **previsión de las ventas** de todo tu equipo comercial, semana a semana y mes a mes.



Eficiencia y estandarización de procesos

Estandarizar procesos sencillos para cada tarea es la mejor manera de asegurar la **optimización del tiempo** y la **mejor gestión de los datos**.

Ventajas



Acceso de forma fácil y segura

AHORA CRM es intuitivo y cuenta con una interfaz adecuada para cada usuario.

Accesible mediante conexión a internet. Olvídate de instalar programas en los puestos de trabajo y accede directamente desde tu navegador web.

Usabilidad: Interfaces multidispositivo muy intuitivas y fáciles de utilizar.



Integraciones y personalizaciones

Integrado con AHORA ERP. Puedes tener toda la información en una única base de datos.

También admite **integraciones con otros sistemas ERP** para la obtención e incorporación automatizada de Información. Además incluye integraciones con Office 365 y Google Calendars

AHORA CRM está programado con la plataforma low code **flexygo**, por lo que cuenta con una gran capacidad de configuración y personalización bajo las últimas tecnologías web.

Si cuentas con un departamento IT, podrás configurar por completo la aplicación usando los asistentes de la herramienta con la máxima seguridad y garantía tecnológica y de actualización.



Despliegue y usabilidad

On-premise: 100% **personalizable** a las necesidades de los clientes permitiendo la completa integración con sistemas ya existentes.

Cloud: Estándar en la nube para despreocuparse de la gestión y el mantenimiento de los sistemas.

Actualización: AHORA CRM vive en constante crecimiento y en desarrollo continuo de nuevas funcionalidades. Ofrece actualizaciones sencillas y automáticas sin preocupaciones para el usuario.

Contáctanos

EMAIL

info@ahora.es

TELÉFONO

963 021 000

Más información

www.ahora.es